Emprender no solo se trata de tener una buena idea, también es importante hacerlo de forma ordenada, legal y estratégica.

GUÍA PRÁCTICA PARA EMPRENDER LEGALMENTE Y CON VISIÓN DE FUTURO

INCLUYE TIPS, CHECKLIST Y RECURSOS ÚTILES PARA COMENZAR BIEN TU NEGOCIO.

Bienvenidos

GRACIAS POR DESCARGAR ESTA GUÍA.
EN GRUPO CARABALLO, CREEMOS QUE CUALQUIER PERSONA PUEDE CONSTRUIR UN NEGOCIO SÓLIDO CON LA INFORMACIÓN ADECUADA.

ESTE MATERIAL FUE CREADO PARA AYUDARTE A DAR TUS PRIMEROS PASOS DE FORMA CLARA, PROFESIONAL Y CON VISIÓN DE FUTURO.

ESPERAMOS QUE LO APROVECHES AL MÁXIMO.
¡EMPRENDER ES EL PRIMER PASO HACIA TU LIBERTAD!

Modulos

01 ¿POR QUÉ EMPRENDER HOY?

- Inestabilidad laboral vs. independencia
- Crecimiento del mercado digital y estatal

02 ¿CÓMO FORMALIZAR TU EMPRENDIMIENTO? (PASO A PASO SENCILLO)

- Elegir el tipo de empresa
- Iniciar actividades en el SII
- Obtener tu RUT y giro comercial
- Abrir cuenta empresa
- Consejos prácticos si no sabes por dónde comenzar

03 ERRORES COMUNES AL INICIAR UN NEGOCIO

- No registrar la empresa
- No separar finanzas personales y del negocio
- No tener presencia en redes sociales
- No conocer a su cliente ideal

04 ¿QUÉ ES CHILECOMPRA Y POR QUÉ ES UNA OPORTUNIDAD?

- Explicación simple del sistema
- Cifras llamativas: cuánto gasta el Estado y en qué
- Qué tipo de servicios/productos pueden ofrecerse

05 VENDER DESDE CASA TAMBIÉN ES POSIBLE: EMPIEZA CON E-COMMERCE

- Ventajas de vender por e-commerce
- ¿Qué necesitas para comenzar?

06 PASOS PARA REGISTRARTE COMO PROVEEDOR DEL ESTADO

- Link y plataforma
- Documentación requerida
- Tip para facilitar el proceso
- Mención de asesorías disponibles para ayudar

07 ¿CÓMO DESTACAR SI ESTÁS EMPEZANDO? (TIPS DE IMAGEN Y REDES SOCIALES)

- Imagen coherente y profesional
- Qué publicar si no tienes clientes aún
- Uso de testimonios y experiencia previa
- Cómo ganar confianza como nuevo proveedor

08 CHECKLIST DE DOCUMENTOS BÁSICOS

- RUT empresa
- Certificado inicio de actividades
- Giro
- Certificado de dominio
- Datos bancarios empresa
- Propuesta comercial / portafolio

09 RECURSOS GRATUITOS PARA SEGUIR APRENDIENDO

- Enlaces útiles (SII, ChileCompra, emprende.gob.cl)
- Videos recomendados
- Reels o posts clave en la cuenta de Instagram

¿Por qué emprender hoy?

Emprender no es una moda, es una necesidad en un mundo que cambia a pasos acelerados. Hoy más que nunca, las personas buscan libertad, seguridad financiera y propósito, y el emprendimiento se ha convertido en una vía real para lograrlo.

- **Inestabilidad laboral vs. independencia**

Los trabajos tradicionales ya no ofrecen la estabilidad de antes. Muchos profesionales enfrentan despidos, sueldos bajos o condiciones laborales poco flexibles. Emprender permite tener el control de tu tiempo, tus ingresos y tus decisiones. No se trata solo de ganar dinero, sino de construir un proyecto propio que evolucione contigo.

- **Crecimiento del mercado digital y estatal**

Las oportunidades en el mundo digital y estatal no paran de crecer. Desde ventas en redes sociales hasta la posibilidad de convertirse en proveedor del Estado, hoy existen caminos más accesibles para iniciar sin grandes inversiones. La tecnología y las plataformas como ChileCompra han democratizado el acceso al mercado.

Hoy puede parecer difícil, pero mañana agradecerás haber comenzado. Emprender es la decisión que puede cambiar tu historia.

CÓMO FORMALIZAR TU EMPRENDIMIENTO (PASO A PASO SENCILLO)

- **Elige el tipo de empresa**

Puedes partir como persona natural con giro o crear una EIRL o SpA según tus necesidades.

- **Inicia actividades en el SII**

Hazlo en línea en www.sii.cl. Es gratis y rápido

- **Obtén tu RUT y define el giro comercial**

Este paso es clave para emitir boletas o facturas y operar legalmente.

- **Abre una cuenta bancaria empresarial**

Te dará orden y respaldo para separar tus finanzas personales del negocio.

- **¿No sabes por dónde empezar?**

Busca asesoría o capacítate. No tienes que hacerlo solo, y mientras antes comiences, antes verás resultados.

Errores comunes al iniciar un negocio

EMPEZAR SIN REGISTRAR LA EMPRESA
TRABAJAR DE FORMA INFORMAL PUEDE LIMITARTE Y GENERAR PROBLEMAS LEGALES.

USAR CUENTAS PERSONALES PARA COBRAR
MEZCLAR FINANZAS ES UNO DE LOS MAYORES ERRORES AL EMPRENDER.

NO DEFINIR A TU CLIENTE IDEAL
SI QUIERES VENDERLE A TODOS, NO LE VENDES A NADIE. CONOCE A QUIÉN TE DIRIGES.

NO TENER PRESENCIA DIGITAL HOY, SI NO ESTÁS EN INTERNET NO EXISTES. TUS REDES HABLAN POR TU MARCA.

NO GUARDAR FACTURAS NI DOCUMENTOS CLAVE
LA ORGANIZACIÓN ES FUNDAMENTAL. EVITA PROBLEMAS CON EL SII O TUS PROPIOS REGISTROS.

Evita estos errores y te ahorrarás tiempo, multas y frustraciones.

¿Qué es ChileCompra y por qué es una oportunidad?

ChileCompra es el sistema a través del cual el Estado de Chile realiza sus compras públicas. Es una plataforma en la que cualquier persona o empresa, grande o pequeña, puede ofrecer sus productos o servicios al Estado.

¿Por qué es una oportunidad?
Porque el Estado es el comprador más grande del país. Solo en 2023, gastó más de 15 mil millones de dólares en compras que van desde alimentos, tecnología y papelería, hasta asesorías, servicios de aseo y arriendo de vehículos.

¿Qué puedes ofrecer tú?

- **Productos**: alimentos, artículos de oficina, ropa, artículos médicos, muebles, etc.
- **Servicios**: asesorías, transporte, diseño, publicidad, limpieza, mantenimiento, capacitaciones y más.

Cualquiera puede participar, solo necesitas cumplir con ciertos requisitos básicos. Es una forma real y segura de generar ingresos estables.

Ministerio de Hacienda
Gobierno de Chile

Dirección ChileCompra
Innovación • Acceso • Servicio

¿Y si prefieres vender por internet?

Así como venderle al Estado es una gran oportunidad, el comercio electrónico **(e-commerce**) también lo es. Hoy millones de personas compran todo desde su celular, y tú puedes estar ahí con tu producto o servicio.

Ventajas de vender por e-commerce:

- Puedes llegar a personas de todo el país.
- Tus ventas pueden seguir incluso mientras duermes.
- Es ideal para emprender desde casa o con bajo presupuesto inicial..

¿Qué necesitas para comenzar?

1. Producto o servicio definido. Algo que resuelva un problema o sea deseado.
2. Presencia digital. Redes sociales activas, tienda online o catálogo por WhatsApp.
3. Medios de pago. Como transferencias, MercadoPago o plataformas como Flow o Khipu.
4. Confianza y constancia. El contenido que compartes también vende.

Puedes empezar vendiendo por Instagram, Facebook, WhatsApp Business o marketplaces como Mercado Libre, y luego escalar a tu propia web o ecommerce.

NO NECESITAS ELEGIR ENTRE VENDER AL ESTADO O POR INTERNET.

¡PUEDES HACER AMBAS!

LO CLAVE ES TENER LA INFORMACIÓN CORRECTA Y DAR EL PRIMER PASO.

Pasos para registrarte como proveedor del Estado

Si quieres comenzar a venderle al Estado, debes registrarte en la plataforma ChileCompra, específicamente en el portal de Mercado Público. Aquí te dejamos los pasos esenciales:

1. Crea tu empresa o inicia actividades:
Antes de registrarte, necesitas tener tu emprendimiento formalizado y activo en el SII (Servicio de Impuestos Internos), con RUT y giro comercial.

2. Ingresa al sitio www.mercadopublico.cl:
Haz clic en “Registro proveedor” y selecciona si eres persona natural o jurídica (empresa).

3. Completa tus datos:
Incluye tu RUT, razón social, giro, dirección, correo electrónico y otros datos básicos. También puedes añadir tu logotipo y descripción comercial.

4. Adjunta documentos requeridos:
Como inicio de actividades, patente municipal (si aplica), antecedentes tributarios, etc.

5. Esperar validación:
ChileCompra revisará tu información. Una vez aprobado, ¡ya estás listo para postular a licitaciones!

CONSEJO:

Tener un perfil bien completado y actualizado te dará más oportunidades y confianza frente a los compradores públicos.

¿Cómo destacar si estás empezando?

Estás recién comenzando, pero eso no significa que no puedas destacar. Aquí algunos **tips clave** que pueden marcar la diferencia:

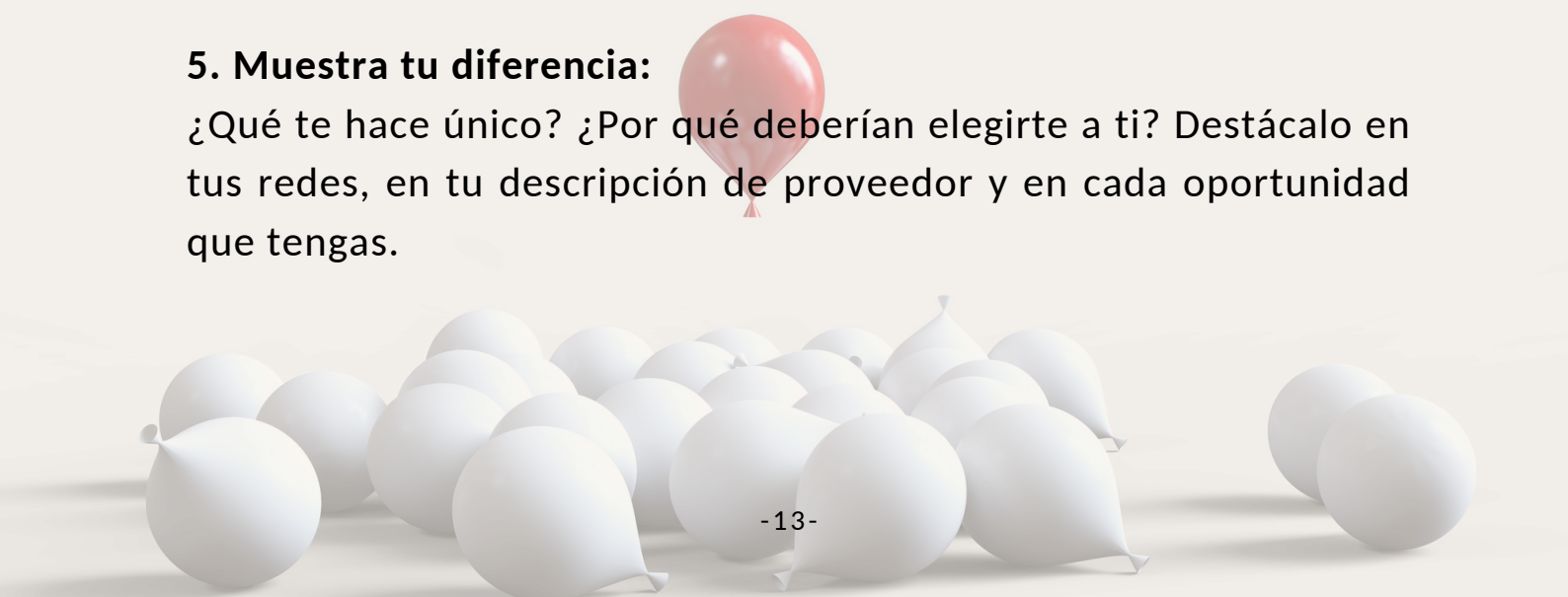
1. Cuida tu imagen visual:
Diseña un logotipo sencillo pero profesional, elige colores que representen tu marca y mantén una identidad coherente en todo lo que hagas (redes, cotizaciones, documentos).

2. Crea perfiles en redes sociales:
No necesitas estar en todas. Comienza con Instagram o Facebook, donde puedas mostrar tus productos o servicios. Comparte contenido útil, muestra procesos, testimonios y habla de lo que haces con confianza.

3. Usa una firma profesional:
Al enviar correos o cotizaciones, incluye una firma con tus datos de contacto, logo y redes sociales. Esto genera confianza.

4. Publica con frecuencia:
Aunque no tengas muchos seguidores, lo importante es mostrar que estás activo. Esto genera presencia, respaldo y seriedad.

5. Muestra tu diferencia:
¿Qué te hace único? ¿Por qué deberían elegirte a ti? Destácalo en tus redes, en tu descripción de proveedor y en cada oportunidad que tengas.



Checklist de documentos básicos

Tener tus documentos al día es esencial para trabajar con empresas, postular a licitaciones o simplemente funcionar de forma formal. Aquí te dejamos un checklist básico para comenzar con buen pie:

DOCUMENTOS PERSONALES:

- CÉDULA DE IDENTIDAD VIGENTE.
- CLAVE ÚNICA (PARA TRÁMITES EN LÍNEA).
- CLAVE DEL SII (SERVICIO DE IMPUESTOS INTERNOS).

DOCUMENTACIÓN EMPRESARIAL:

- RUT DE EMPRESA.
- INICIO DE ACTIVIDADES EN EL SII.
- CERTIFICADO DE SITUACIÓN TRIBUTARIA (SE DESCARGA EN EL SII)
- GIRO O ACTIVIDAD ECONÓMICA REGISTRADA.
- CERTIFICADO DE ANTECEDENTES DE LA EMPRESA (SI APLICA).

INFORMACIÓN COMERCIAL:

- CUENTA BANCARIA A NOMBRE DE LA EMPRESA.
- CORREO ELECTRÓNICO CORPORATIVO.
- LOGO E IMAGEN GRÁFICA (PARA COTIZACIONES Y PRESENTACIONES).
- LISTADO DE PRODUCTOS O SERVICIOS OFRECIDOS.

TENER ESTOS DOCUMENTOS EN CARPETAS DIGITALES (GOOGLE DRIVE, DROPBOX, ETC.) TE PERMITIRÁ ACCEDER RÁPIDO A ELLOS Y ENVIARLOS SIN COMPLICACIONES.

Recursos gratuitos para seguir aprendiendo

01

Plataforma ChileCompra

•https://www.mercadopublico.cl
Aquí puedes registrarte, explorar licitaciones activas y acceder a capacitaciones gratuitas directamente desde el Estado.

02

Biblioteca del SII (Servicio de Impuestos Internos)

•https://www.sii.cl
Ofrece guías prácticas sobre formalización de empresas, facturación electrónica y obligaciones tributarias.

03

YouTube y Podcasts

Busca canales relacionados con emprendimiento, marketing digital y ventas al Estado. Hay contenido gratuito y actualizado que puede ayudarte a resolver dudas o inspirarte.

04

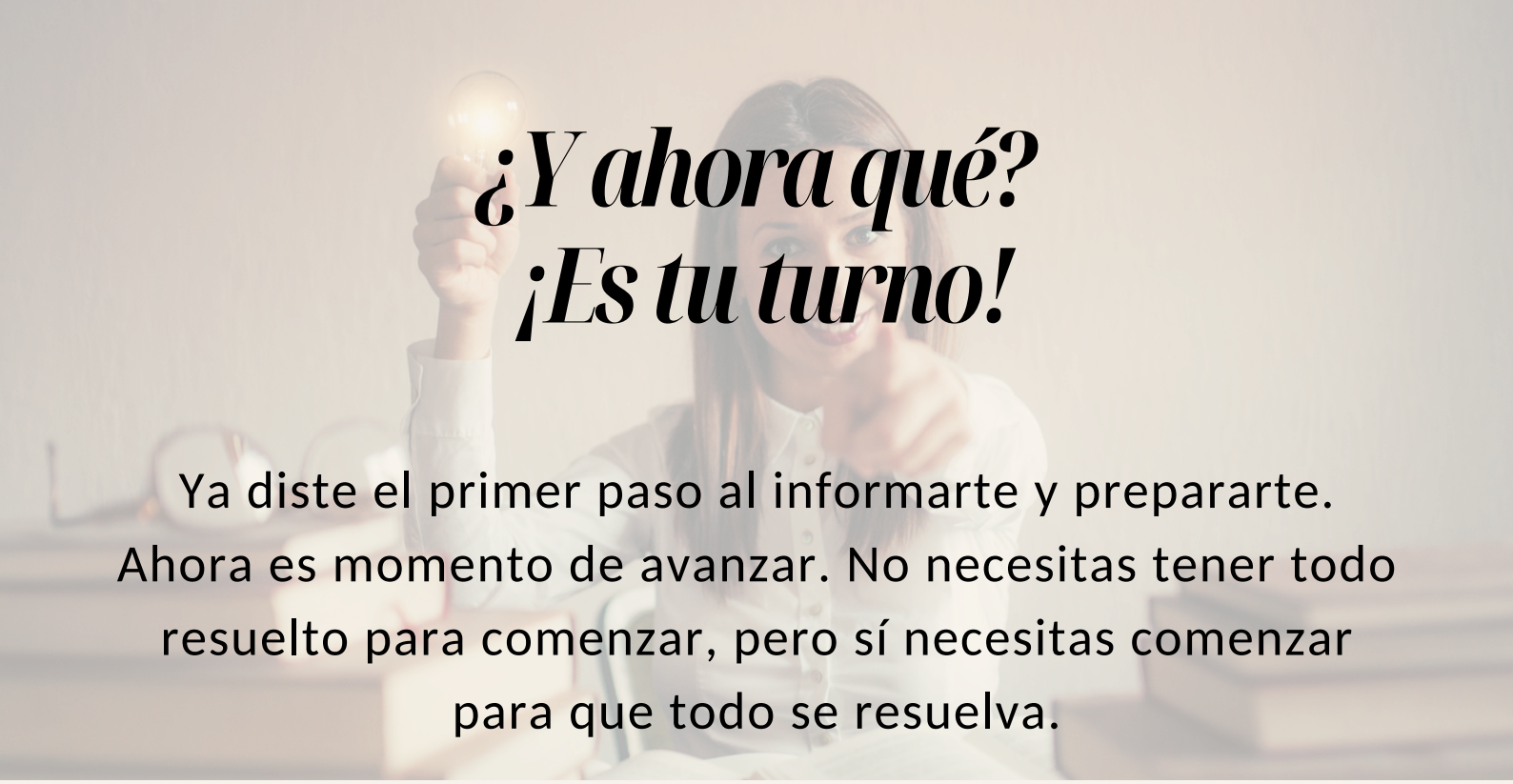
Cursos gratuitos en línea:

Coursera, EdX y Google Actívate: ofrecen cursos de finanzas, liderazgo, marketing y habilidades empresariales.
SERCOTEC y CORFO (Chile): ofrecen talleres, programas y apoyo para pymes y emprendedores.

05

Grupo Caraballo

Síguenos en redes como **@grupocaraballo** para más tips, asesorías y contenido educativo para emprender con estrategia.



¿Y ahora qué? ¡Es tu turno!

Ya diste el primer paso al informarte y prepararte. Ahora es momento de avanzar. No necesitas tener todo resuelto para comenzar, pero sí necesitas comenzar para que todo se resuelva.

¿QUÉ PUEDES HACER DESDE HOY?

REVISA TUS IDEAS Y EVALÚA CUÁL QUIERES FORMALIZAR.
ORDENA TUS DOCUMENTOS Y ABRE TU CARPETA DE EMPRENDIMIENTO.
COMIENZA A CREAR PRESENCIA DIGITAL: REDES, LOGO, NOMBRE.
CONTÁCTANOS SI NECESITAS AYUDA EN CUALQUIERA DE ESTOS PASOS.

En Grupo Caraballo hemos acompañado a decenas de personas en su camino para emprender, formalizar su negocio, comenzar a vender al Estado y crear contenido estratégico para destacar.

¿Listo para comenzar?

Escríbenos a nuestras redes @grupocaraballo o por WhatsApp +56921716761 para agendar tu asesoría, pedir información sobre los cursos o simplemente para contarnos tu idea.

Este eBook es solo el comienzo.
Lo mejor, viene después.

GRUPO CARABALLO